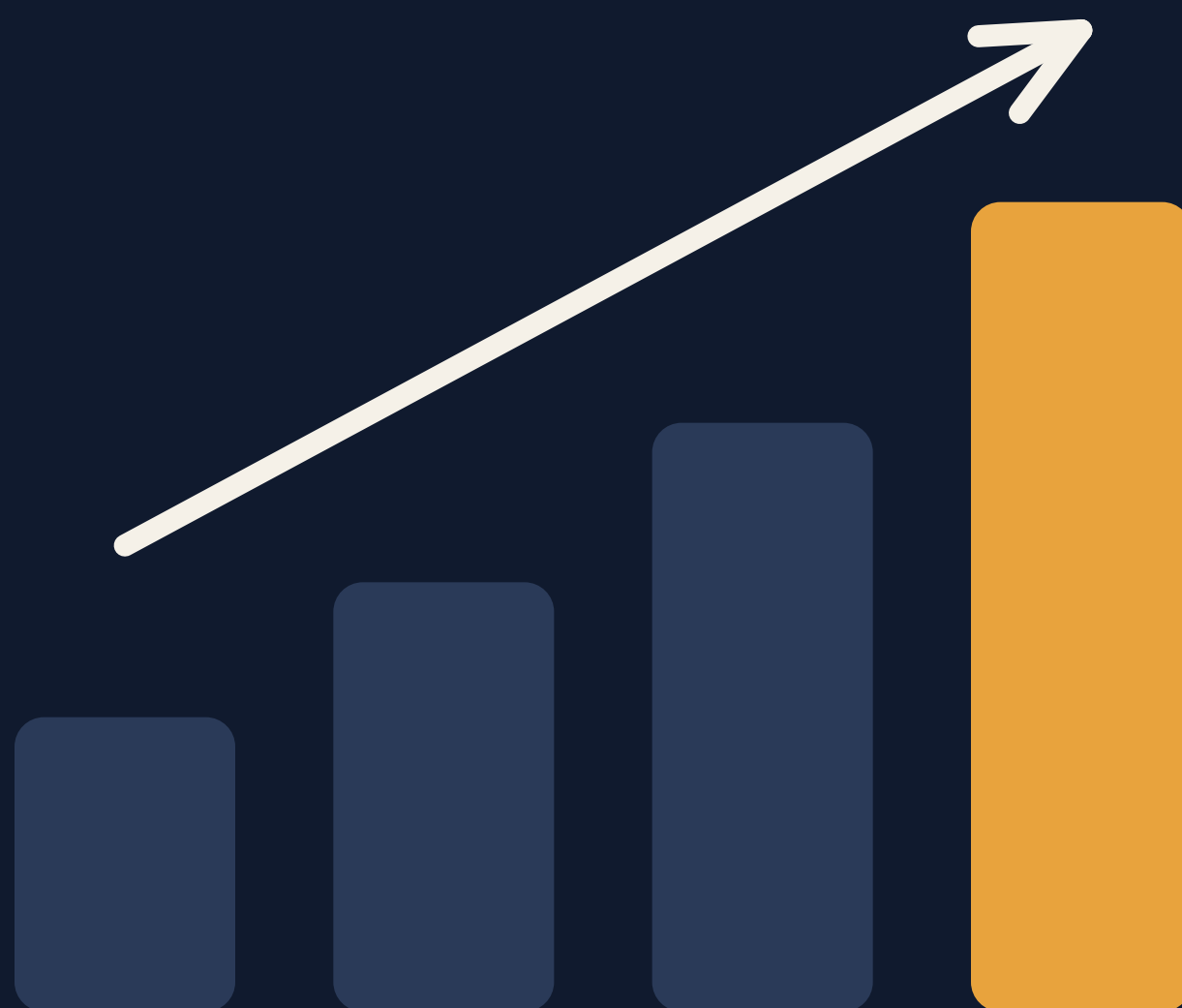


Die Stimmung im Mittelstand dreht.

Warum jetzt der gefährlichste Moment seit drei Jahren beginnt.



Zum Weiterlesen wischen →



Zum vierten Mal in Folge steigt die Stimmung im deutschen Mittelstand.

Die Anfragen kommen zurück.

Der Auftragseingang zieht an.

Endlich wieder Ja sagen können.

Quelle: KfW-ifo-Mittelstandsbarometer, KfW Research, August 2026

**Und genau jetzt passiert in
vielen Unternehmen etwas
Gefährliches.**





Wachstum kostet zuerst Geld – bevor es welches bringt.

Material bestellen.

Leute einstellen.

Vorleistung erbringen.

Bezahlt wird später.

”

**In fast drei Jahrzehnten
Finanzverantwortung habe ich
mehr Unternehmen in guten
Zeiten in Schieflage geraten
sehen als in schlechten.**

Nicht, weil die Aufträge fehlten.

**Sondern weil niemand vorher
durchgerechnet hatte, was das
Ja des Kunden eigentlich
kostet.**

Die Frage ist nicht nur:

„Können wir diesen Auftrag gewinnen?“

Sondern auch:

**„Können wir ihn uns leisten?
Und bringt er uns dorthin, wo
wir mit dem Unternehmen
hinwollen?“**

Wer beide Fragen beantworten kann, wächst mit Substanz.

Wer nur die erste stellt, wächst auf Kredit – oft ohne es zu merken.

Wie wäre es, wenn ich Ihnen diese Sorge nehme?

Damit der Aufschwung für Sie das wird, was er sein soll: eine Chance.

Sprechen wir darüber – oder schreiben Sie in die Kommentare, wie Sie Ihr Unternehmen auf den Aufschwung vorbereiten.

Frank Rotermund

Fractional CFO · The CFO Centre · Rhein-Main



MENSCH | KULTUR | FÜHRUNG

◆ **Finanzen stärken.
Führung entwickeln.
Unternehmen
zukunftsfähig machen.** ◆

Für Menschen, die wollen - ohne zu müssen